



にっしょう 日商だより

☆第44号☆
平成28年10月

■■■この「日商だより」は、私たちと何かのご縁があった方々に、差し上げている通信誌です。■■■

◆成長支援制度◆

いつもお世話になっております。日商器材の後藤です。

現在、取り組んでいることは、就業規則の見直し・財務分析・成長支援制度の作成です。

日商器材の経営理念を引き継ぐに当たり、お客様から必要とされる会社を目指すには、会社として成長し続けることが大切だと思いました。

そのため、8月から営業部長と二人で、(株)ENTOENTO 松本順市さんの「成長塾」に参加しています。松本さんは13年間で、796社の人事制度を構築しています。経営者の「社員を幸せにしたい」という想いを可視化して、多くの企業が、社員を成長させ、業績を向上させています。

成長支援制度は、自社にすでにある優れた方法を可視化します。成長基準としての5段階評価の一番を、人に教える事としています。優れた方法を可視化・共有し、部下を成長させることを評価するため、上司には、部下を評価することへの責任、成長させることへの責任が生まれます。

自分の成長に合わせて、的確なアドバイスをしてくれる上司がそばにいれば、自分一人で悩み苦しむ心配がありません。悩んでも、常に相談する人が上司としてそばにいるからです。

管理職に、「評価」「部下指導」「処遇決定」を与えることにより、本来の力を発揮することができます。管理職は、部下の成長を支援することが、仕事であり、言い方を変えれば、部下の人生を左右する立場にあります。

具体的には、自社の業務内容を、期待成果・重要業務・知識 技術、勤務態度の項目に書き出します。来年1月からの本格運用を予定しており、7割ほど完成しています。その後の経過は、日商器材のブログでご報告していく予定です。

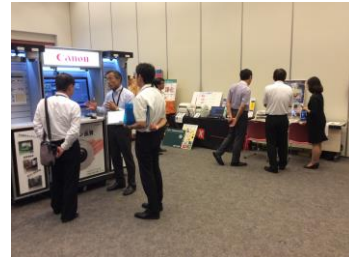
代表取締役 後藤 渉

◆日商器材ビジネスフェア開催しました!◆

9月28日、桑名メディアライブ1Fの展示室を貸し切って、ビジネスフェアを開催しました。忙しい月末に多数のお客様に来場頂き、本当にありがとうございました。キヤノン複合機や、大判プリンタ、3DプリンタなどOA機器のほか、コクヨの防災グッズなど、たくさんのメーカーに協力して頂きました。



今回初めての試みで、お取引させて頂いている、ユーザー様の紹介コーナーを設営しました。日商器材で、お客様のカタログ等を、大判プリンタで出力し、ボードに貼って展示しました。お客様のご商売のお役に立てればと思っています。



来年は、もっと良いフェアになるよう改善し、お客さまに役立つ情報コンテンツなどを、ご紹介したいと思います。 営業部 後藤

【発行者プロフィール】

日商器材株式会社 専務取締役 後藤 渉 (ごとう わたる)

◆生年月日:昭和51年5月6日生まれ ◆出身地:三重県桑名市

◆経歴:精義小学校→陵成中学校→川越高校→中京大学経済学部
→キヤノンマーケティングジャパン(株)(旧・キヤノン販売(株))→日商器材(株)

◆趣味:カメラ(主に一眼レフで撮る写真ですが動画も好きです。)



後藤 渉

【発行元】

OA機器・複写 情報サービス・測量機
NSK 日商器材株式会社

〒511-0068 三重県桑名市中央町2-26

TEL:0594-21-2600

FAX:0594-21-2685

※お気軽にお問い合わせください!

